



# ПОНУДА

ЗА РАЗВОЈ НА ПРЕДЛОГ ПРОЕКТ ЗА КОФИНАНСИРАНИ ГРАНТОВИ

# ФОНДОТ ЗА ИНОВАЦИИ И ТЕХНОЛОШКИ РАЗВОЈ

ЗА НОВООСНОВАНИ ТРГОВСКИ ДРУШТВА „СТАРТ-АП“ И „СПИН-ОФ“



ПРОЕФЕКТНИ ВЕШТИНИ ЗА СЕКОЈ ДЕН



## СОДРЖИНА

СОДРЖИНА.....	1
1. ВОВЕД.....	3
2. ПРЕГЛЕД НА ПОНУДАТА.....	4
2.1. СПЕЦИФИЧНИ ЦЕЛИ НА ПОНУДАТА .....	4
2.2. ОЧЕКУВАНИ СПЕЦИФИЧНИ РЕЗУЛТАТИ И ПРОДУКТИ.....	4
2.2.3.8 БУЏЕТ.....	5



## 1. ВОВЕД

**ПРОЕФЕКТ** Иново обезбедува консултантски услуги и решенија за организациска и финансиска одржливост на институции, организации и претпријатија, преку давање експертска помош во добивањето на грант поддршка од меѓународни и домашни донатори и програми, како и во обезбедување на локално финансирање со помагање на развојот на најдобрите практики на општествена одговорност на бизнис секторот, и мобилизирање на локални ресурси со контрибуција на време, експертиза и средства од поединци. **ПРОЕФЕКТ** ги поддржува меѓународните развојни организации во спроведување на нивните програми во Македонија и југоисточна Европа.

Инструментот за поддршка – Кофинансирани грантови за новоосновани трговски друштва „старт-ап“ и „спин-оф“ на Фондот за иновации и технолошки развој (ФИТР), има за цел да го поттикне нивото на иновативност преку обезбедување на неопходната финансиска поддршка за активности на истражување и развој на „старт-ап“ и „спин-оф“ претпријатија.

Инструментот поддржува проекти кои се во фаза на „потврден концепт“ (proof of concept) до предкомерцијална (предпазарна) фаза и со реален план за комерцијализација.

Со јавниот повик е предвидено Фондот за иновации и технолошки развој (ФИТР) обезбедува:

- до 90% од вкупниот буџет на проект, но не повеќе од 40.000 евра во денарска противвредност за трговски друштва до 3 години постоење до моментот на аплицирање или за трговско друштво кое ќе се основа во рок од 30 дена по прием на Известување за селекција на предлог проект (во случај кога како апликант се јавува тим), односно
- до 85% од вкупниот буџет на проект, но не повеќе од 60.000 евра во денарска противвредност за трговски друштва со над 3, а помалку од 6 години постоење до моментот на аплицирање.

Преостанатиот износ (10%, односно 15%) од вкупниот буџет за проектот треба да биде обезбеден од страна на апликантот.

Прифатливи активности за финансирање се:

- активности за истражување и развој;
- развој на пилот линии/производ/и и/или услуга/и;
- активности за тестирање и валидација на нови и/или унапредени производи/услуги/процеси;
- активности за тестирање на пазарот и валидација на потенцијалните корисници;
- активности поврзани со заштита на интелектуална сопственост и
- дизајн.

Целта на оваа понуда е претставување на начинот на поддршка за обезбедување на неповратни финансиски средства за Вашето претпријатие од овој инструмент, како и за подготовка на предлог проект од оваа програма на ФИТР.



Специфично, оваа понуда вклучува:

- 1) Претставување на поддршка за пишување на апликација за предлог проект, преку консултантски/експертски услуги за развој на проекти

## **2. ПРЕГЛЕД НА ПОНУДАТА**

### **2.1. СПЕЦИФИЧНИ ЦЕЛИ НА ПОНУДАТА**

Целта на оваа понуда е да се поддржи Вашето претпријатие во обезбедувањето на финансиска средства за работа и за давањето на поддршка на своите корисници преку:

- 1) Обезбедување на експертска поддршка за планирање, комплетирање и доставување на предлог проект во Инструментот за поддршка – Кофинансирани грантови за новоосновани трговски друштва „старт-ап“ и „спин-оф“ (СТАРТАПУВАЈ 3) на Фондот за иновации и технолошки развој (ФИТР)

### **2.2. ОЧЕКУВАНИ СПЕЦИФИЧНИ РЕЗУЛТАТИ И ПРОДУКТИ**

По успешното завршување на овој ангажман клиентот ќе ги има стекнато следниве резултати и продукти:

- Изработен формат за обезбедување на основни информации за правниот субјект на нарачателот
- Изработена листа на потребни документи, потпишани формати, и информации потребни за развој на предлог проектот
- Направена проверка на документацијата на нарачателот на услуга и ќе дефинира нацрт структура на проектот
- Организира средба/и за обезбедување на придонес од персоналот на нарачателот на услуга за Дефинирана нацрт структура на проектот, како и за пополнување на делови на апликацијата (можност и за скуре средба), како и со други експерти кои го обезбедуваат други експертски придонеси согласно потребите на апликацијата
- Унапредеби деловите кои ги развиваат членови на персоналот на нарачателот на услуга
- Напише сите делови на проектната апликација кои се поврзани со проектот (наративен и финансиски дел и сите додатоци), на македонски и англиски јазик, во координација со персоналот на нарачателот на услуги и/или надворешни експерти на нарачателот на услугата
- Направена финална проверка на сите додатоци и предложено унапредување
- Поддржан процес на испраќање на апликацијата (Заедно со нарачателот)
- Комуникација со персоналот на ФИТР за корекции, надополнување на изработените документи на проектната апликација се до потпишување на договорот.



### **2.3. НАЧИНИ НА ПРЕСМЕТКА НА НАДОМЕСТ ЗА КОНСУЛТАНТСКИОТ АНГАЖМАН.**

Откога ќе се дефинираат бројот на денови на ангажман за да се развие и напише предлог проектот заедно со комплетирани додатоци и делови на проектната документација, се потпишува договор за специфичните обврски на двете страни. Постојат две опции, првата со пресметка на сите денови за развој на апликацијата и целосна исплата (100%) , а втората опција е со исплата на дел пред аплицирањето ( 50% или 70%), а остатокот по добивањето на проектот зголемен за т.н. фактор на успех (5 или 7)

#### **2.3.1. ОПЦИЈА 1. Со пресметка на сите денови потребни за развој на предлог проектот**

Потребни денови за развој на апликација за Поддршка на СТАРТАП се 10 консултантски денови. Консултантскиот ден за пишување е 150 евра во денарска противвредност. Вредноста за изработка ќе 1.500 евра во денарска противвредност исплатена пред доставувањето на проектната апликација.

#### **2.3.2. ОПЦИЈА 2. Со примена на клаузула за успех (success fee) по успешно добивање на проектот.**

За износот погоре ќе бидат наплатени само 50%, од потребното време (т.е. 5 консултантски денови или 750 евра платени од страна на клиентот пред крајниот рок за доставување на апликацијата), а другиот дел ако се добие предлог проектот (се зголемува со множење на фактор на успех 5 т.е. уште  $5 \times 750 = 3.750$  евра. Овие средства ќе бидат вкалулирани во ставките на буџетот (и се исплаќаат со динамиката предвидена во проектот, не одеднаш), како одреден консултантски ангажман. Во случај да не се добие проектот, вториот дел на сумата не се исплаќа кон ПроЕфект.

### **2.4. ЈАЗИК КОЈ СЕ КОРИСТИ**

За потребите на пополнувањето на апликацијата, ќе биде користен македонскиот и англискиот јазик во сите делови на апликацијата.

### **2.5. ПЕРСОНАЛ ЗА ЗАДАЧАТА**

За спроведување на консултантската задача ПРОЕФЕКТ ќе ангажира соодветен персонал со големо искуство во подготовка на предлог проекти. Обучувачот кој е на располагање од ПРОЕФЕКТ е:

1. Зоран Стојковски, постар консултант
2. Викторија Радевска, консултант

На барање на Вашата организација, ПРОЕФЕКТ ќе достави биографии на предложените обучувачи

#### **2.2.3.8 БУЏЕТ**

Подолу е претставен буџетот за двете типа на подготовка на пректна апликација

**ОПЦИЈА 1. Буџет за консултантско пишување на проектна апликација со 100% од предвиденото (10 денови)**

Опис на категоријата	Опис на трошокот	Вкупно (во евра)
Пишување на апликација за проект	10 денови x 150 евра	1.500 евра

**ОПЦИЈА 2. Со примена на клаузула за успех (success fee) со пресметка на 50% пред аплицирањето**

Опис на категоријата	Опис на трошокот	Вкупно (во евра)
Пишување на апликација за проект (50% пред аплицирање)	5 денови x 150 евра*	750 евра
	*) постои можност за исплата на две рати	<b>750 евра</b>
Исплата на остатокот по успешното добивање на предлог проектот за нарачателот на услуги (помножен со фактор 5)  <b>Забелешка:</b> Доколку проектот не биде поддржан, нарачателот на услуги нема обврска за исплата на втората рата на давателот на услуги.	<b>750 евра x 5</b>	3.750** евра (исплата по добивање на проектот)
		<b>3.750 евра</b>

\*\*\*) во овој износ се вкalkулирани и 1 ден месечно за административно финансиско водење на проектт (подготовка на наративен и финансиски извештаи, преговори и комуникација со ревизорски куќи и со персоналот за мониторинг на ФИТР)