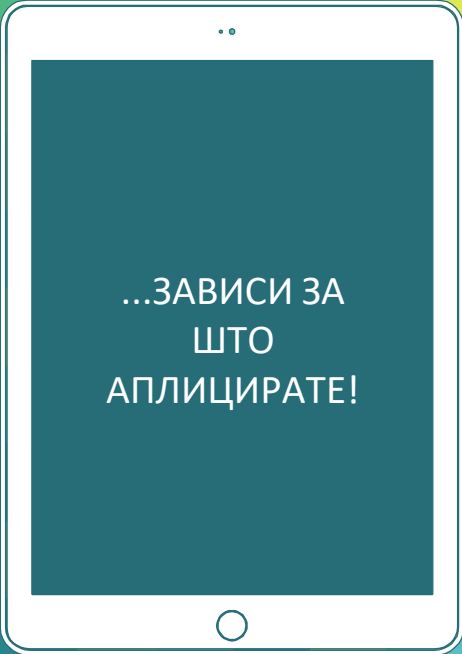


# Како најбрзо до грант?

1

**Лични согледувања – како најлесно до грант !?**

Одговорот не е баш прецизен ... т.е.



...ЗАВИСИ ЗА ШТО АПЛИЦИРАТЕ!

2

2

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Според моето искуство, „најлесните“ грантови за пишување се оние кои имаат солидна основа за барање пари, се добро осмислени, имаат план за иднината и се јасни и концизни во своите општи цели и специфични цели.



3

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Ако можете да комуницирате точно што сакате да постигнете, тогаш можете да убедите некого да ви даде пари.

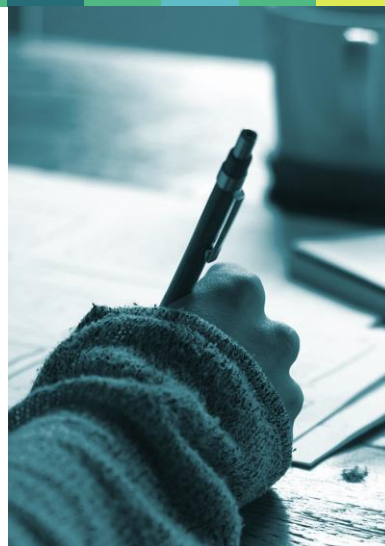


4

4

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Имајте што е можно поквалитетен предлог проект
- Важно е да имате добра анализа на проблемското подрачје
- Целите мора да бидат временски остварливи и дефинирани како период на нивно остварување



5

5

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Одговорете на прашањата што се поставени во формуларот за апликација, а не на прашањата што сакате да ги одговорите самите Вие
- Добриот предлог треба да се достави навреме. Затоа, одвојте доволно време за припрема
- Не ги наведувајте истите факти повеќе од еднаш
- Не претерувајте или лажете
- Прегледајте ги граматичките грешки



6

6



7

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

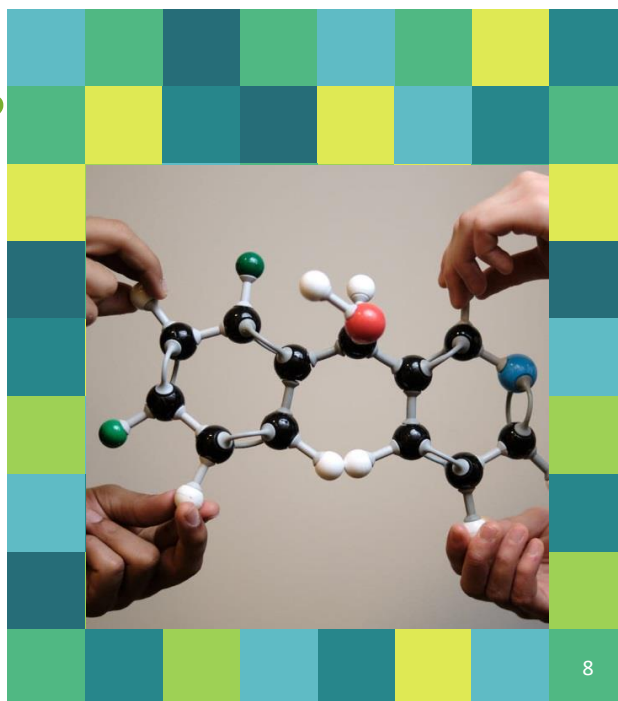
- Размислете за износот на финансирање за кое аплицирате
- Распоредот на буџетот секогаш пропорционален по соодветни категории, не претерувајте со плати/хонорари (35-30%) и опрема (30-35%) итн.
- За консорциумски проекти. Буџетот мора да е ферски распределен. Нс пр. Лидерската организација не смее да има 70% од вк. буџет

8

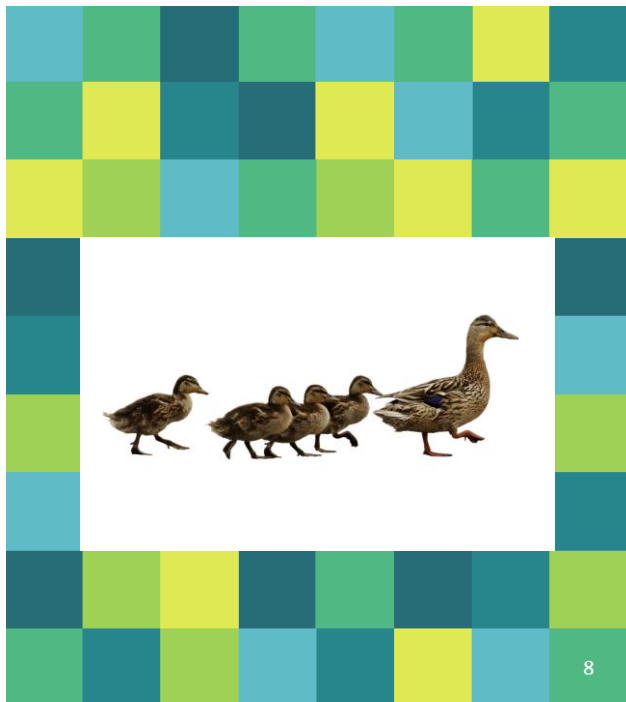
## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Најдете доверливи партнери со слични приоритети и вредности. Ова е веројатно еден од најважните чекори за добивање средства.
- Направете „мапа на можни партнери“ од МК и други држави што веќе ги знаете и идентификувајте други потенцијални партнери
- Треба да го преставите долгорочното и краткорочното влијание.

8



8



## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Следете ги проектите кои веќе добиле финансирање. Ќе разберете кои проблеми се релевантни и како се создадени наративите за нив.
- Ова може да биде неверојатно инспиративно за да дојдете до Ваш оригинален проект кој би бил во областа на финансирање на донаторска грант програма .
- И по првиот неуспех, не се откажувајте, прашајте зошто не сте го добиле грантот

9

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Грантови кои можат најлесно да се напишат се оние кои ги даваат локални субјекти кои се запознаени со вашата организација или кауза.
- Повици на општини, компании со општествена одговорност
- Големи грантови за кои сте една од ретките организации со познавање и експертиза



10

10

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Можете да аплицирате за т.н регрантинг програми на ЕУ (1000-10.000 евра) кои ги приредуваат други здруженија кои имаат поголем грант од ЕУ
- Здруженија можа да се јават за грант поддршка на неколкуте грант програми (CIVICA Mobilitas мали акциски (до 5000 евра), ФООМ (6000 евра), ...

11



11

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Користење на crowdfunding платформи за прибирање средства преку онлајн донации во светот ([Donorbox](#), [Fundly](#), [Classy](#), [CauseVox](#), [Donately](#), [Chuffed](#), [Salsalabs](#), [GoFundMe Charity](#))
- [Global Giving](#) е најголема crowdfunding платформа во светот, 2-3 пати годишно може да се аплицира за да се квалификувате за предизвик (Да соберете 5000 УСД преку мин 40 донатори за 40 денови)

12

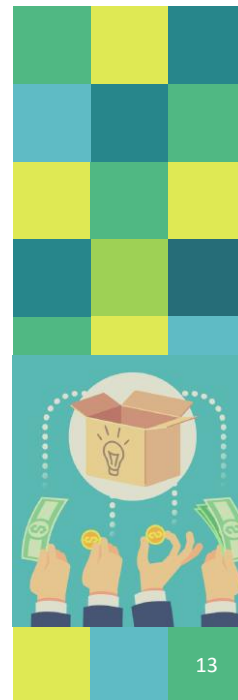


12

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Користење на crowdfunding платформи за прибирање средства преку инвестиции или купување на услуга/продукт ([Kickstarter](#), [RocketHub](#), [Indiegogo](#), [Crowdfunder](#), [GoFundMe](#), [Kiva.org](#), [Seed & Spark](#), [AngelList](#), [Fundable](#), [Patreon](#))
- [Kickstarter](#) прифаќа придонеси во форма на ветувања за поддршка на нова идеја, проект или изум. Финансирањето е строго за идеја или проект, а не за купување опрема или ресурси

13

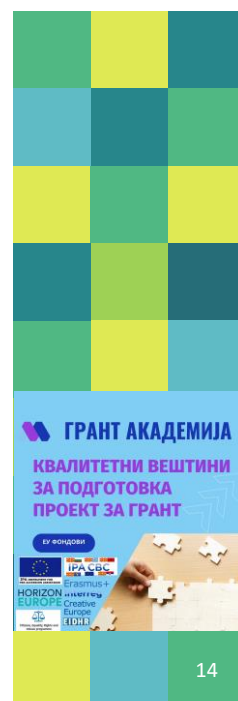


13

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Учеството во обуки за подготовка на предлог проект е стратешка одлука, бидејќи тоа ќе Ви овозможи да имате квалитетна проектна апликација, иако дво дневна обука тешко ќе ве донесе до посакуваната цел
- Учеството во Грант академијата, скоро сигурно ќе Ви помогне за да имате одлично развиена проектна апликација, и да научите како да правите други предлог проекти

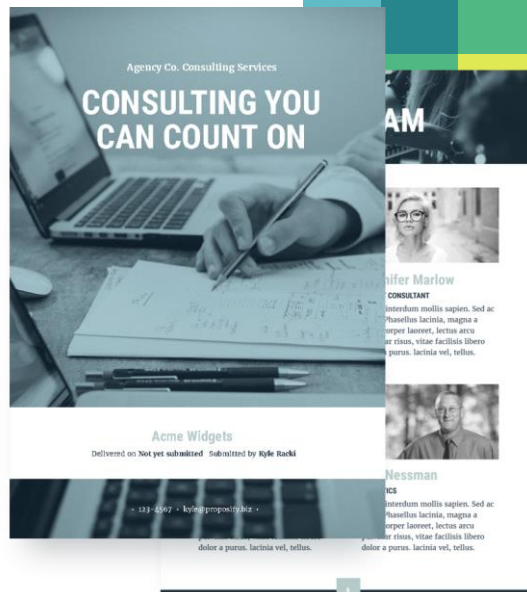
14



14

## Лични согледувања – како најлесно до грант !?

- Одлука да имате консултант, можеби е најефективната стратегија, секако доколку имате средства да ги платите услугите
- Побарајте од консултантите пробоно услуги, тие имаат обврска еднаш во годината да поддржат некоја непрофитна кауза



15

### Вежба:

- ФОНДОТ ИДНИНАТА НА МАКЕДОНИЈА даваат по 50,000 \$ грант за три правни субјекти или поединци кои ќе допринесат за развојот на државата во било која област.
- Зошто треба тоа да бидете Вие?

16

16



## Одредување на аргументите за поддршка:

1. Опис на проблем/потребата на која работиме
2. Нашите клучни вредности
3. Нашата визија за иднината
4. Кои сме ние ?
5. Што е она што не прави посебни?
6. Нашата работа
7. Како вашата работа има направено промена досега?
8. Како идната поддршка ќе направи промена?

17

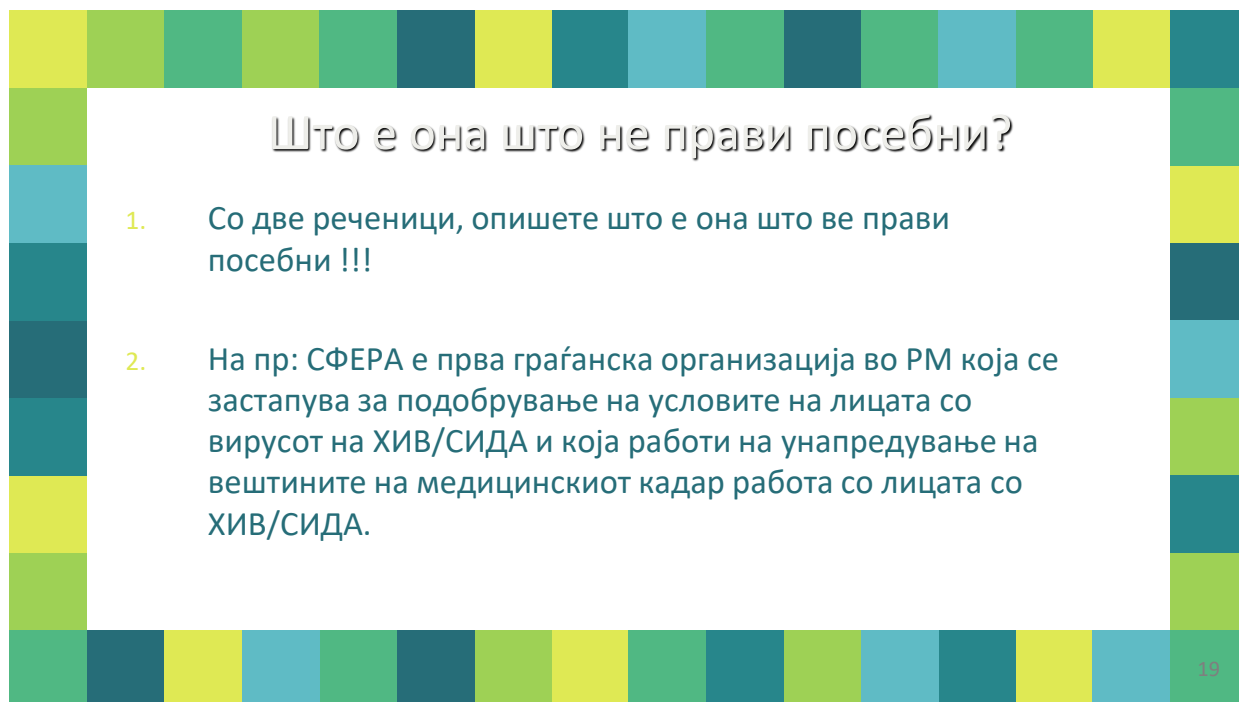
17

## Опис на потребата на која работиме

1. Со две реченици, опишете една потреба/проблем со која се соочуваат вашите целни групи а на која работите.
2. Потоа опишете ги последиците од тој проблем/потреба
3. На пр: 27 лица кај кои е пронајден вирусот на ХИВ/СИДА беа откриени во соседните земји, бидејќи тие немаат доверба дека персоналот во здравствените институции во РМ ќе ја чуваат таа информација. Нашата Институцијата е единствена која работи со медицинскиот кадар на т.н. дестигматизација на лицата со ХИВ/СИДА

18

18



**Што е она што не прави посебни?**

1. Со две реченици, опишете што е она што ве прави посебни !!!
2. На пр: СФЕРА е прва граѓанска организација во РМ која се застапува за подобрување на условите на лицата со вирусот на ХИВ/СИДА и која работи на унапредување на вештините на медицинскиот кадар работа со лицата со ХИВ/СИДА.

19

19

- 1.ВЕЖБА: ПОДЕЛЕНИ ВО групи по 4 дефинирајте**  
 - две реченици,  
 1. опишете една важна потреба/проблем со која се соочуваат вашите целни групи или клиенти со која работите.  
 2 Потоа опишете ги последиците од тој проблем/потреба (за Вас, за организацијата, заедницата)  
 3.Со една/две реченици, опишете што е она што ве прави посебни !!!

20

20

# Благодарам!

Ако имате прашања

Може да ме најдете на

- +389 70 355 095
- [info@proefekt.mk](mailto:info@proefekt.mk) и [zo.stojkovski@gmail.com](mailto:zo.stojkovski@gmail.com)
- [www.proefekt.mk](http://www.proefekt.mk)



21