



ПОНУДА ЗА ИЗРАБОТКА НА ПРЕДЛОГ ПРОЕКТ ЗА ИНСТРУМЕНТОТ ЗА ПОДДРШКА НА ФИТР – ГРАНТОВИ ЗА КОМЕРЦИЈА- ЛИЗАЦИЈА НА ИНОВАЦИИ

ИЗРАБОТЕНО ОД ЗОРАН СТОЈКОВСКИ,
ПРОЕФЕКТ ИНОВО

СОДРЖИНА

СОДРЖИНА.....	1
1. ВОВЕД.....	3
2. ПРЕГЛЕД НА ПОНУДАТА.....	4
2.1. СПЕЦИФИЧНИ ЦЕЛИ НА ПОНУДАТА	4
2.2. ОЧЕКУВАНИ СПЕЦИФИЧНИ РЕЗУЛТАТИ И ПРОДУКТИ.....	4
2.2.3.8 БУЏЕТ.....	6

1. ВОВЕД

ПРОЕФЕКТ Иново обезбедува консултантски услуги и решенија за организациска и финансиска одржливост на институции, организации и претпријатија, преку давање експертска помош во добивањето на грант поддршка од меѓународни донатори и програми, како и во обезбедување на локално финансирање со помагање на развојот на најдобрите практики на општествена одговорност на бизнис секторот, и мобилизирање на локални ресурси со контрибуција на време, експертиза и средства од поединци. ПРОЕФЕКТ ги поддржува меѓународните развојни организации во спроведување на нивните програми во Македонија и југоисточна Европа.

Целта на **Инструментот за поддршка – Ко-финансирани грантови за комерцијализација на иновации** е да поттикне зголемување на активности за истражување и развој во приватниот сектор, да се охрабри соработката помеѓу приватниот сектор и приватниот сектор со високообразовните и научноистражувачките установи, како и останати форми на соработка за комерцијализација на иновации.

Поддршката преку овој инструмент ќе биде доделена на проекти со јасна комерцијална цел кои се во фаза на прототип (или соодветна фаза во зависност од видот на иновативниот производ, услуга, процес) се до предкомерцијална (пред-пазарна) фаза.

Инструментот е наменет за микро, мали и средни претпријатија и приватни здравствени установи кои сакаат да развијат иновативен производ, услуга или процес, сами или во соработка со друго претпријатие, установа која врши високообразовна, односно научноистражувачка дејност или ПЗУ. Инструментот нуди финансиска поддршка на претпријатија и ПЗУ регистрирани во Република Северна Македонија со цел да развијат и имплементираат иновативни решенија, вклучувајќи поддршка на претпријатија и ПЗУ со висок потенцијал за раст.

Јавниот повик се однесува на кофинансирање на предлог проекти до максимален износ на финансиска поддршка од страна на Фондот до 325.000,00 (три стотини дваесет и пет илјади) евра при што зависно од големината на правното лице апликант максималниот износ на процентот на кофинансирање од страна на Фондот е:

70% (седумдесет проценти) за микро и мали правни лица; и

60% (шеесет проценти) за правни лица со средна големина.

Преостанатите 30% (триесет проценти) т.е. 40% (четириесет проценти) од вкупниот буџет на проектот треба да бидат обезбедени од апликантот (средства добиени од Фондот по која било друга основа или која било друга државна помош, нема да се сметаат за прифатливи средства за ко-финансирање од страна на апликантот).

Целта на оваа понуда е претставување на начинот на поддршка за обезбедување на неповратни финансиски средства за Вашето претпријатие од овој инструмент, како и за подготовка на предлог проект за оваа програма за грантови на **Фондот за иновации и технолошки развој**.

Специфично, оваа понуда вклучува:

- 1) Претставување на поддршка за пишување на апликација за предлог проект, преку консултантски/експертски услуги за развој на проекти

2. ПРЕГЛЕД НА ПОНУДАТА

2.1. СПЕЦИФИЧНИ ЦЕЛИ НА ПОНУДАТА

Целта на оваа понуда е да се поддржи Вашето претпријатие во обезбедувањето на финансиска средства за работа и за давањето на поддршка на своите корисници преку:

- 1) Обезбедување на експертска поддршка за планирање, комплетирање и доставување на предлог проект за **Инструментот за поддршка – Ко-финансирани грантови за комерцијализација на иновации**.

2.2. ОЧЕКУВАНИ СПЕЦИФИЧНИ РЕЗУЛТАТИ И ПРОДУКТИ

По успешното завршување на овој ангажман клиентот ќе ги има стекнато следниве резултати и продукти:

- Изработен календар на активности со дефинирани таргети се' до поднесување на проектната апликација
- Изработен формат за обезбедување на основни информации за правниот субјект на нарачателот, за да може да се достави предлог проектот.
- Подготвен формат за дефинирање на основниот концепт на предлог проектот со дефинирање на општата целт, специфична цел/и на проектот, очекуваните резултати, постигнувања, продукти и активности распределени во работни пакети (Working Packages)
- Организирана средба/и за обезбедување на придонес од персоналот на клиентот за пополнување на апликацијата (можност и за skype средба)
- Направена проверка на документацијата на нарачателот на услуга во врска со темата на аплицирање
- Направена анализа на досега финансираните проекти во областа и темата на аплицирање
- Дефинирана нацрт структура на проектот

- Унапредени деловите кои ги развиваат членови на персоналот на нарачателот на услуга (лична картата на компанијата и биографии на тимот)
- Пополнета апликација која е доставена за преглед до нарачателот на услуга
- Направена финална проверка на сите додатоци на апликацијата со клиентот (и со надворешни оценувачи)
- Направени финални корекции
- Реализиран/Поддржан процес на испраќање на апликацијата (Заедно со или без нарачателот)

2.3. НАЧИНИ НА ПРЕСМЕТКА НА НАДОМЕСТ ЗА КОНСУЛТАНТСКИОТ АНГАЖМАН.

Откога ќе се дефинираат бројот на денови на ангажман за да се комплетира апликацијата за предлог проект со сите прилози, се потпишува договор за специфичните обврски на двете страни. Потребни денови за развој на апликација за **Инструментот за поддршка – Ко-финансирани грантови за комерцијализација на иновации** се 12 консултантски денови. Консултантскиот ден за пишување е 150 евра во денарска противвредност.

Пример на пресметка

Ако за реализација на изработка на предлог проектот се потребни 12 консултантски дена (150 евра/ден) побараниот износ ќе биде 1800 еур во денарска противвредност, исплатени пред доставувањето на предлог проектот

2.3.1. Начин 2. Со примена на клаузула за успех (success fee) по успешно добивање на проектот.

За износот погоре ќе бидат наплатени само 50% од потребното време (т.е. 6 консултантски денови или 900 евра платени од страна на клиентот пред крајниот рок за доставување на апликацијата), а другиот дел ако се добие предлог проектот (се зголемува за 500%) т.е. уште $5 \times 900 = 4.500$ евра. Овие средства ќе бидат вкалулирани во ставките на буџетот, како одреден консултантски ангажман. Во случај да не се добие проектот, вториот дел на сумата не се исплаќа кон ПроЕфект.

2.4. ЈАЗИК КОЈ СЕ КОРИСТИ

За потребите на пополнувањето на апликацијата, ќе биде користен македонскиот и/или англискиот јазик во сите делови на апликацијата.

2.5. ПЕРСОНАЛ ЗА КОНСУЛТАНТСКАТА ЗАДАЧА

За спроведување на консултантската задача ПРОЕФЕКТ ќе ангажира соодветен персонал со големо искуство во подготовка на предлог проекти. Обучувачот кој е на располагање од ПРОЕФЕКТ е:

1. Зоран Стојковски, постар консултант
2. Викторија Радевска, консултант

На барање на Вашата организација, ПРОЕФЕКТ ќе достави биографии на предложените обучувачи

2.2.3.8 БУЏЕТ

Подолу е претставен буџетот за двете типа на подготовка на проектна апликација

Буџет за консултантско пишување на проектна апликација (12 денови)

Опис на категоријата	Опис на трошокот	Вкупно (во евра)
Пишување на апликација за проект	12 денови x 150 евра	1800 евра

Со примена на клаузула за успех (success fee)

Опис на категоријата	Опис на трошокот	Вкупно (во евра)
Пишување на апликација за проект (50% пред аплицирање)	6 денови x 150 евра	900 евра
Исплата на остатокот по успешното добивање на предлог проектот за нарачателот на услуги (зголемен за 500%) Забелешка: Доколку проектот не биде поддржан, нарачателот на услуги нема обврска за исплата на втората рата на давателот на услуги.	(6*150= 900 евра) 900 евра x 5	4500 евра (исплата по добивање на проектот)